

Vertreter-Information VI 18/2021

Teuerungszuschläge ab 01.07.2021

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Krise auf dem Rohstoffmarkt hält weiterhin an und hat sich, seitdem wir in der VI 15 vom 19.04.2021 das erste Mal darüber berichtet haben, weiter zugespitzt:

Die Fakten, mit denen wir heute zu tun haben, sind:

Die Preise für Stahl sind seit Jahresbeginn um über 100 % gestiegen.

Die Preise für Aluminium sind um ca. 50 % gestiegen.

Darüber hinaus gibt es Engpässe bei Holz, Pappe, Kunststoff etc.

Lediglich Edelstahl ist noch mit normalen Lieferzeiten verfügbar und „nur“ 10-20% teurer.

Bei diesen Preissteigerungen handelt es sich nicht um die Börsenpreise von Stahl und Alu, sondern um die Mehrpreise, die wir für unsere Zukaufteile (Rohre, Sprossenprofile, Holuprofile) bezahlen müssen.

Trotzdem haben wir alles Notwendige und Mögliche getan um eine Lieferfähigkeit bis Jahresende sicherzustellen.

Also wird es leider, wie in der letzten VI bereits angekündigt, notwendig sein **ab dem 01.07.2021 mit Teuerungszuschlägen** zu arbeiten.

Dies bedeutet konkret:

Stahlleitern und Zubehör + 9,5%

Aluminiumleitern (Eigenfertigung) + 4%

Für Holzleitern, Edelstahl, Multicolor, Vario-Step, Fiberglas und Fallschutzläufer sind zunächst keine Teuerungszuschläge vorgesehen.

Bei unserer Handelsware wird das Gerüst 6947 4% teurer, der elektrisch höhenverstellbare

Fahrkorb 6910.01 10% teurer und die Teleskopleitern 7734 5% teurer.

Zurzeit sieht es so aus, dass die Lila Serie und die Mehrsi Serie im Preis stabil bleiben. Dies kann sich aber im Herbst noch ändern.

Neben uns haben inzwischen über die Hälfte der Leiternhersteller angekündigt, die Preise für Aluminiumleitern um ca. 5% zu erhöhen. Die Termine sind je nach Hersteller der 01.06-01.08.2021

Bei den ortsfesten Stahlleitern ist es leider etwas schwerer, sich eine Marktübersicht zu verschaffen, da es nicht viele Hersteller von Stahlleitern gibt. Jedoch gab es im Bereich Fassadengerüste schon einige Preisanpassungen, die um die 10% liegen. Weiterhin gibt es viele andere Stahlprodukte (Werkzeug etc.). Daher gehen wir davon aus, dass unsere Erhöhung marktüblich ist.

Eine genaue Liste der Preisanpassungen finden Sie in der angehängten Excel.

Verkaufsstrategie:

Die Erhöhung findet zum 01.07. statt. Wir gewähren die alten Preise auf Bestellungen bis zum 30.06. bei zeitnäher Lieferung (also keine Bestellungen für Lieferungen im Oktober 2021 o.ä.).

Die Kunden werden von uns per Mail am 27.05. und 28.05. informiert. Dabei werden alle Kunden angeschrieben, die in 2020/2021 einen Umsatz von min. 500 € erreicht haben und bei denen eine Mailadresse in Oxaion hinterlegt ist (egal ob eine allgemeine Adresse oder eine Adresse eines Ansprechpartners).

Falls Sie nicht möchten, dass Ihre Kunden per Mail angeschrieben werden, geben Sie uns bis Mittwochabend (26.05.) Bescheid.

Falls bei Ihren Kunden keine (oder nur zum Teil) Mailadressen in Oxaion hinterlegt sind, setzen Sie sich bitte ebenfalls mit uns in Verbindung, damit wir die Kundeninformation besprechen können.

Wir fassen in Bad Camberg alle Angebote für Ortsfeste Leitern nach, um die Schlosser zu einem Kauf vor dem 01.07. zu bewegen.

Wir empfehlen Ihnen gleiches zu tun, um Verärgerungen bei den Kunden zu verhindern, da

diese nichts von der Erhöhung wussten und diese dann nicht an Ihren Endkunden weitergeben können.

Trotz der starken Preisanpassung erwarten wir keine allzu großen Probleme bei der Umsetzung, da die momentane Rohstoffkrise ALLE Materialien und damit alle Branchen betrifft. Es gehen bei uns jeden Tag Preisanpassungen unserer Lieferanten ein. Dies ist bei unseren Kunden nicht anders.

Abwicklung:

Info Teuerungszuschläge Der Teuerungszuschlag wird so angelegt, dass er bei Berechnung von Listenpreisen **automatisch**

bei der Erfassung hinzukommt. Zuerst wird der Teuerungszuschlag aufgeschlagen, dann der Rabatt abgezogen. Sie müssen also bei der Erfassung nichts ändern. Eine Auflistung der betreffenden Artikel mit jeweiligem Aufschlag erhalten Sie als Anlage.

Bei der Belegerfassung ist zu beachten:



Umsetzung:

Falls Sie trotz der bekannten Situation die Gefahr sehen, einen großen Auftrag nicht zu bekommen, einen langjährigen Kunden zu verlieren oder die Umsetzung des Teuerungszuschlags bei der EDV eines Kunden Probleme verursacht, setzen Sie sich bitte mit Hr. Spey, Hr. Schuster oder Hr. Hessler in Verbindung.

Dann werden wir einen Lösungsweg für diesen speziellen Fall finden.

Bei Fragen melden Sie sich bitte umgehend.

Bad Camberg, den 25.05.2021

Hh/bm

Verteiler:

Alle WL
Verkauf
Provision
Ablage

Page: haca:infos:vertreterinformation:vi_18-2021 Creator: Beatrix Herzog Date: 2021/09/29 11:53

From:
<https://www.test-it.gdl-solutions.de/> -

Permanent link:
https://www.test-it.gdl-solutions.de/doku.php/haca:infos:vertreterinformation:vi_18-2021?rev=1632918190

Last update: **2025/08/28 12:40**

